

gBnet

# Leistungsübersicht

Ihre Vorteile als unser Partner auf einen Blick



  
germanBroker.net  
Gemeinsam mehr bewegen



## „Sie mit uns, wir mit Ihnen - gemeinsam mehr bewegen!“

Als Geschäftspartner von germanBroker.net stehen Sie bei uns im Mittelpunkt! Ihr Erfolg ist unser Ansporn. Vereinfachen Sie Ihr Business durch unsere professionelle Unterstützung:

- Versicherer-Rating, Tariforientierungen = Transparente Marktrecherche - Tag für Tag
- MVP, TAA, PartnerPortal = Technische Prozesse - zukunftsorientiert
- Baufinanzierung, Investment = Entwicklung neuer Geschäftsfelder - bedarfsorientiert

Ihre Kernkompetenzen werden durch gBnet ergänzt bzw. runden wir Ihre Expertise ab. Erleben Sie eine zukunftsorientierte Partnerschaft auf Basis einer innovativen Plattform - und trotzdem persönlich.

Herzlich willkommen in unserer Gemeinschaft von Qualitätsmaklern!

### **Frank Brodbeck**

Leiter Fachbereich Consulting, Leiter Kompetenzcenter Personenversicherung

# Inhalt

**04** Partnerstimme

**13** Digitale Prozesse

**06** Highlights für Ihren Erfolg

**14** Digitaler Roundtrip

**07** Komposit Privat

**16** Baufinanzierung & Kapitalanlage

**08** Partnerstimme

**17** Marketingunterstützung

**10** Komposit Gewerbe

**18** Nachhaltigkeit

**11** Personenversicherung

**19** Tarifwelt

**12** gBnet-Akademie

**20** Ihre Ansprechpartner



## **DREI PLUS GmbH**

### **Finanz- und Versicherungsmakler**

„Als Gründungsmitglied sind wir von Anfang an bei gBnet dabei und haben großes Vertrauen in das komplette Team und die Führungsetage. Als Fullsize-Partner leben wir die gBnet-Cover in allen Sparten. Insbesondere im Sachbereich nutzen wir diese mittlerweile fast ausschließlich, da wir hier einen echten Mehrwert für uns und unsere Mandanten sehen! Früher hatten wir durchaus auch eigene DREI PLUS Rahmenverträge für Unfall und Hausrat – diese nutzen wir nun aber nicht mehr. Der Aufwand, die Rahmenverträge aktuell zu halten respektive diese zu optimieren, ist immens. gBnet übernimmt sowohl die Prüfung als auch die Nachverhandlungen der Cover – dies bedeutet für uns eine große Entlastung im Tagesgeschäft und ist darüber hinaus ein Garant für gleichbleibende, herausragende Qualität. Die Erfahrung der letzten Jahre hat gezeigt, dass die Kollegen von gBnet hier einen fantastischen Job machen – das ist eine ihrer Kernkompetenzen.

Speziell im Bereich Personenversicherung sind Tariforientierungen und Bilanzkennzahlenanalysen unser tägliches Brot. Diese spezifischen gBnet-Tools ergänzen perfekt unsere Angebote und Beratungskonzepte. Zudem können wir bei unseren Mandanten mit Experten-Wissen überzeugen, welches zum Beispiel auch über die gBnet-Fachbeiräte in das Netzwerk getragen wird. Diese Facharbeitskreise sind mit Maklerkolleginnen und -kollegen besetzt – und sichern so Know-how für alle angebundenen Partner.

## „gBnet - die perfekte Ergänzung für unser Haus!“

Nach 28 Jahren Firmenbestehen wird die DREI PLUS GmbH nun in zweiter Generation geführt, mit einem Team von sieben selbstständigen Beratern im Außendienst mit jeweils unterschiedlichen Spezialgebieten. Je nach Ausrichtung haben unsere Außendienstler noch bis zu zehn Mitarbeitende zur Unterstützung des Backoffices.

Zugegebenermaßen war zu Beginn nur ein Teil des Teams gBnet-Fan. Der andere Teil wollte keine Cover, sondern den direkten Draht zu den Versicherern. Das hat sich zwischenzeitlich komplett gewandelt, denn alle Kollegen sehen mittlerweile den Mehrwert der gBnet-Konzepte – insbesondere im Hinblick auf den Service, die Unterstützung bei Schäden oder auch die Abwicklung von Risikovorfragen im Personenbereich.

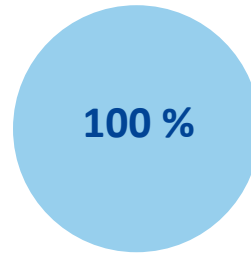
Durch die enge Kooperation mit ASSFINET ist gBnet auch in Sachen Digitalisierung gut aufgestellt. Bei allen Weiterentwicklungen, speziell in Bezug auf das ams-basierte PartnerPortal, orientiert sich gBnet an den Bedürfnissen der Partner. Es kommt alles auf den Prüfstand – auch das ist ein positiver Aspekt, der uns an der Zusammenarbeit gut gefällt.“

## Highlights für Ihren Erfolg

Für Ihren wirtschaftlichen Erfolg setzen wir auf gemeinschaftliches, vertrauensvolles Handeln, Transparenz und garantierte Unabhängigkeit. Seit unserer Gründung in 2001 unter dem Leitgedanken „Gemeinsam mehr bewegen“ sehen wir uns zudem als „Qualitätsführer“ - unsere Partner und Marktuntersuchungen bestätigen das!



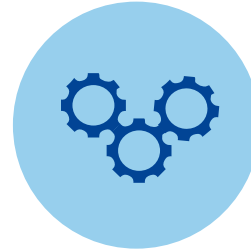
**Experten-Netzwerk**



**In Maklerhand**



**Fachbeiräte**



**Verbund, Pooling & Assekurateur  
aus einer Hand**



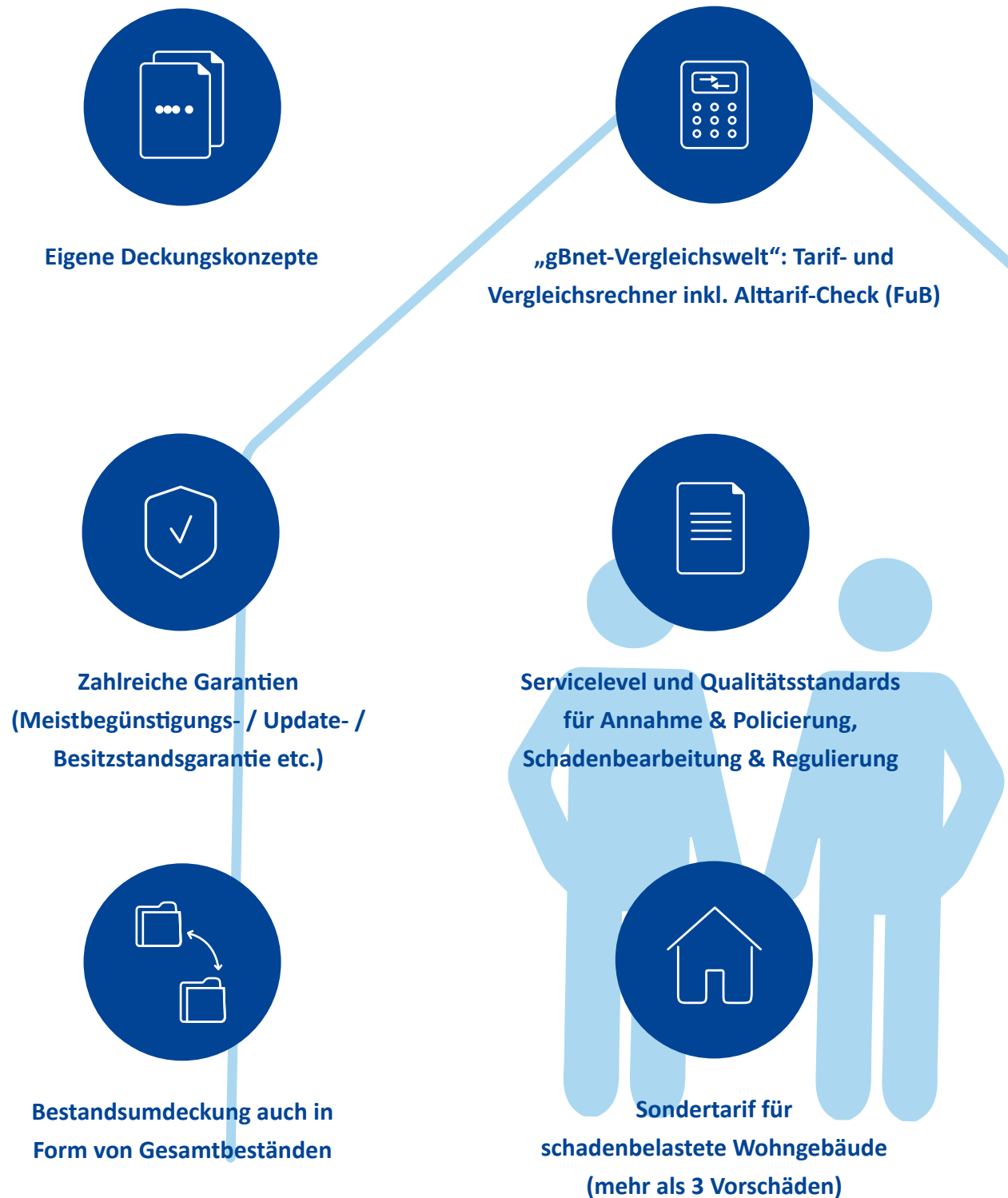
**Qualitätsstandards**



**Direkte Ansprechpartner  
für alle Fachthemen**

# Komposit Privat

Ihr Privatgeschäft unterstützt gBnet mit einem Expertenteam in den Bereichen Produktentwicklung, Schaden, Underwriting und Vertragsmanagement. Alles aus einer Hand - für Ihren Erfolg!





## SecuRat® Die Versicherungsmakler AG

„Unsere Unternehmensphilosophie stellt eine gute Beziehung mit zufriedenen Mandanten als die Grundlage unserer Existenz in den Fokus unseres täglichen Handelns. Sie entsteht auf der Basis von Sicherheit und Vertrauen. Genauso erleben wir seit Jahren auch die Kooperation mit germanBroker.net.

Die intensive Zusammenarbeit mit gBnet basiert auf großem Vertrauen und dem Wissen, einen Partner zu haben, der mit Marktkennntnis, Serviceorientierung und schlanken Prozessen unseren qualitätsorientierten Beratungsansatz für unsere Kunden perfekt ergänzt. Dabei haben wir, wie auch andere Kolleginnen und Kollegen, nach dem Motto des aktiven Netzwerkgedankens „Gemeinsam mehr bewegen“ die Möglichkeit, durch die Mitarbeit in Beiräten Impulse aus Maklersicht für die Arbeit von gBnet zu geben – und so die praxisorientierte Zusammenarbeit ständig noch weiter zu verbessern.

In der Partnerschaft mit gBnet verfolgen wir insbesondere die Optimierung unserer ganzheitlichen Unternehmensprozesse. Wir wollen die Potenziale der Digitalisierung für eigene Prozesse optimal ausschöpfen. Deshalb nutzen wir intensiv die angebotenen TAA-Strecken im Bereich Komposit. Mit verlässlichen Routinen und Abläufen erreichen wir so eine stetig zunehmende Reduktion der Transaktionskosten.



„In der Zusammenarbeit mit gBnet verfolgen wir insbesondere die Optimierung unserer ganzheitlichen Unternehmensprozesse.“

Im Personenversicherungsbereich schätzen wir die individuelle Unterstützung bei Angebots- und Risikovorfragen, was uns eine hohe Effizienz im Tagesgeschäft erreichen lässt. Darüber hinaus konnten wir uns mit der im Markt unserer Kenntnis nach einzigartigen Bilanzkennzahlenanalyse wiederholt in Ausschreibungs-Wettbewerben von Firmenmandaten durchsetzen. Zudem sind wir davon überzeugt, dass wir mit der Kooperation über unsere jüngst gegründete Tochter „SecuPensionConcepts GmbH“ im digitalen Vertrieb und in der Verwaltung von Betriebsrenten eine großartige Ergänzung der Zusammenarbeit gefunden haben, die zukunftsweisend ist.“

SecuRat®Die Versicherungsmakler AG blickt seit seiner Gründung im Jahr 1979 auf mehr als 40 Jahre Erfahrung zurück und ist Gründungsmitglied von gBnet. SecuRat ist als Teil der Versteegen Gruppe bundesweit mit mehr als 100 Mitarbeitenden vor Ort für seine Kunden da.

# Komposit Gewerbe

Um auch für das anspruchsvolle Gewerbegeschäft gute Lösungen zu bieten, hilft unser Team mit eigenem Angebotsservice, Schadenmanagement und Underwriting. In Hinblick auf Zielgruppen und Branchen haben wir die passende Lösung für Sie - mit uns Gewerbegeschäft einfach gemacht!



**Eigenes Deckungskonzept & Zielgruppenlösungen**



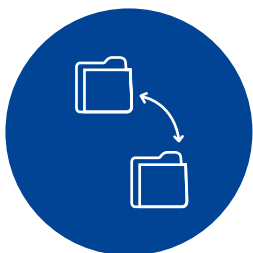
**Gewerbe-Tarif- & Vergleichsrechner mit digitalem Underwriting (Thinksurance-Basis)**



**Angebots- & Ausschreibungsservice**



**Servicelevel und Qualitätsstandards für Annahme & Policierung, Schadenbearbeitung & Regulierung**



**Bestandsumdeckung & -übertragung**



**Digitaler Wertermittlungsservice für Gebäude**

# Personenversicherung

Ihre Expertise in diesem anspruchsvollen Bereich runden wir gerne mit unseren umfangreichen Services und Dienstleistungen ab. Unser Team Personenversicherung steht für fachliche Expertise, Marktorientierung, fallbezogene Unterstützung und poolbezogene Servicedienstleistungen.



**Sonderkonzept Berufsunfähigkeit  
(Solitär*Exklusiv*)**



**Vergleichsrechner  
AKS, AV, KV, RLV, Beihilfe (FuB)**



**Eigenes Rating mit ASSEKURATA  
(Bilanzkennzahlenanalyse) &  
Tariforientierungen**



**Angebots- & Risiko-  
voranfrageservice**



**Sonderkonzept bKV**



**Arbeitgeber-BenefitPortal**

# gBnet-Akademie

Nutzen Sie die „gBnet-Akademie“ – unser Portal rund um das Thema Weiterbildung. Als akkreditierter Bildungsdienstleister bieten wir Ihnen natürlich auch Online- und Präsenzfortbildungen nach Maß: aktuell, vollumfänglich und gezielt auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten.

- ✓ Überwiegend hauseigene Produktionen
- ✓ 24/7 abrufbar
- ✓ Praxishilfen für den Beratungsalltag
- ✓ Exklusiver und kostenfreier Zugang für unsere gBnet-Partner
- ✓ Individuelle Filterfunktionen
- ✓ gut beraten - akkreditierter Bildungsdienstleister
- ✓ Blogs, Podcasts, Erklärvideos, Präsentationen
- ✓ Veranstaltungen (Online oder Präsenz)
- ✓ Expertenbeiträge
- ✓ Forum – für den Austausch im Netzwerk



# Digitale Prozesse

Unabhängig von dem in Ihrem Betrieb eingesetzten MVP, ermöglichen unsere technischen Dienstleistungen und individuellen Entwicklungen Ihnen als Versicherungsmakler effiziente digitale Prozesse – und somit Wettbewerbsvorteile! Gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag so mit größtmöglichem Nutzen.



## Markt- und systemoffene Weiterentwicklungen

### **gBnet-PartnerPortal**

- ✓ Unterstützung aller marktüblichen Maklerverwaltungsprogramme
- ✓ Kostenfreier Zugriff
- ✓ Live-Detaildaten
- ✓ BiPRO-Datendienste:

#### **doGBox (BiPRO 430.1)**

- Schnittstelle für Dokumententransfer an alle MVPs

#### **GBcalc (BiPRO 420)**

- Digitaler Roundtrip TAA (Tarifizierung, Angebot, Antrag)
- Absprung in den gBnet-Tarifrechner aus Ihrem MVP oder aus dem gBnet-PartnerPortal

#### **GBlink (BiPRO 440)**

- DeepLink in das gBnet-PartnerPortal
- Direkter Absprung aus Ihrem MVP in das gBnet-PartnerPortal zur Einsicht aller Vertragsdetails, Schadenmeldungen, Anlage von Vorgängen etc.

#### **GBdata**

- Lieferung qualitativ hochwertiger GDV-Bestandsdaten

**doGBox**  
gBnet-Dokumententransfer

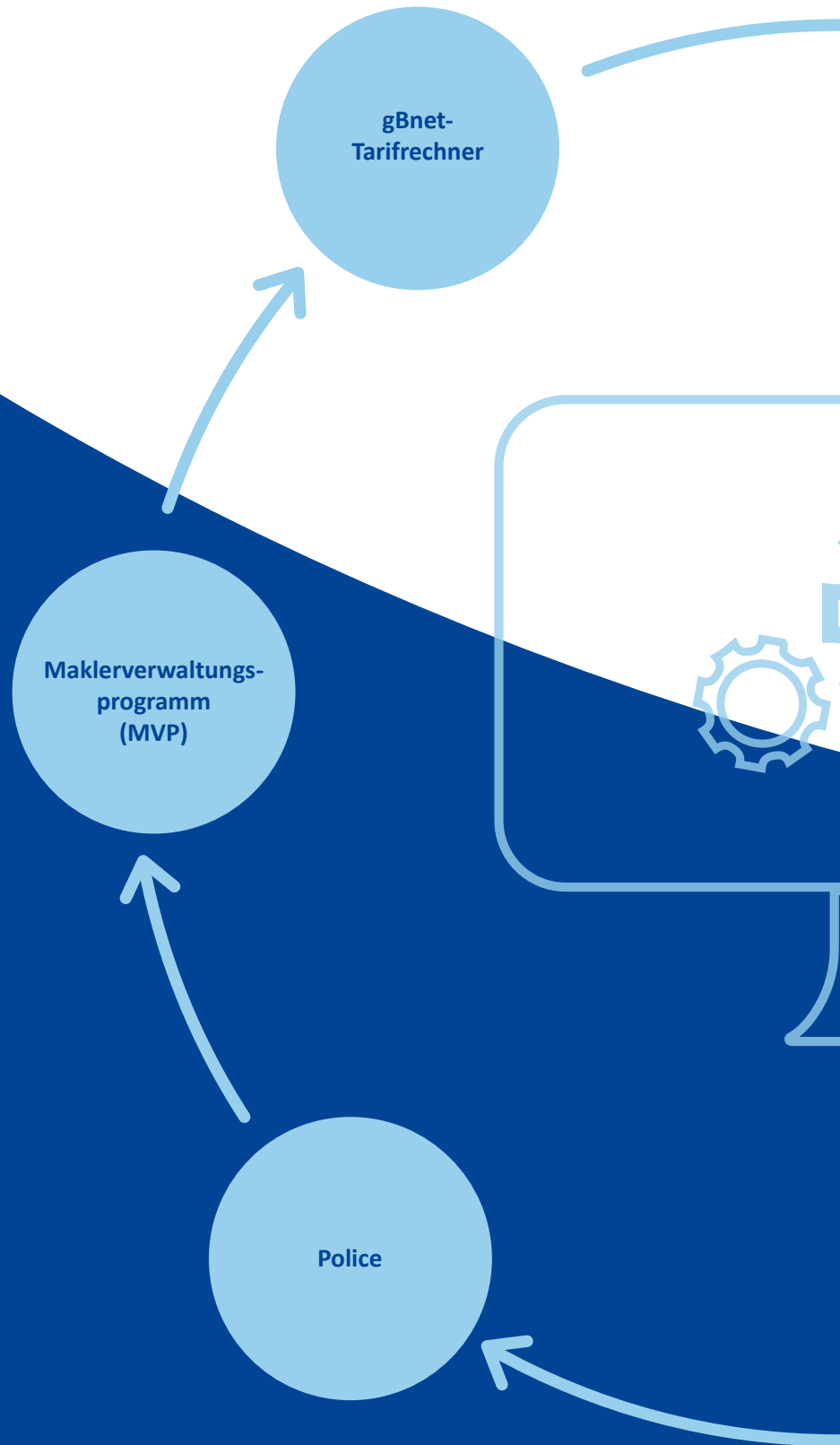
**GBcalc**  
gBnet-Tarifrechner

**GBdata**  
gBnet-Datenservices

**GBlink**  
gBnet-DeepLink

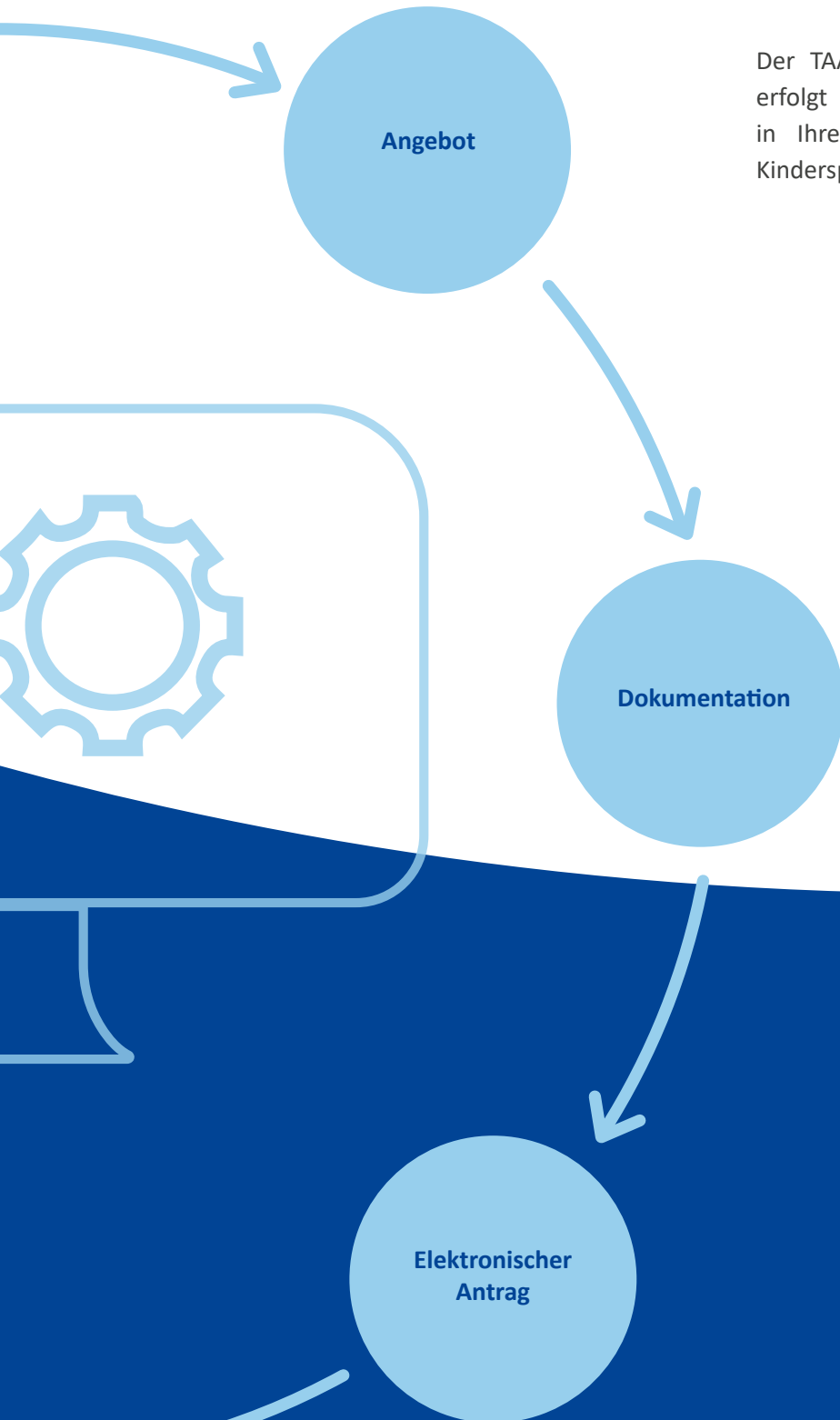
# Digitaler Roundtrip

Ihr Mehrwert im Tagesgeschäft:  
einfach, schnell und digital zum Vertragsabschluss



Mit dem Absprung aus Ihrem MVP können Sie direkt in unseren Vergleichsrechnern eine komplette Online-Antragsstrecke für Ihre Kunden durchlaufen, wahlweise für Ihr Sachgeschäft, gewerbliche Risiken oder für den Bereich Personenversicherungen.

Der TAA-Prozess (Tarifizierung, Angebot, Antrag) erfolgt ohne Systembruch und Doppelerfassung in Ihrer Kundenberatung und wird so zum Kinderspiel!



# Baufinanzierung

Maßgeschneiderte Finanzierungen, professionelle Bearbeitung, schnelle Zusagen. Sie können Ihren Kunden im Bereich der Baufinanzierung alle Vorteile bieten, die Ihnen unsere Plattform als Großkunde aller Darlehensbanken in Deutschland ermöglicht.

- ✓ Online-Plattform für Vermittler
- ✓ Kooperationspartner als Berater oder Tippgeber möglich
- ✓ Ansprechpartner im Kompetenzcenter
- ✓ Eine Ausschreibung für alle BauFi-Plattformen
- ✓ Transparenz jederzeit mittels elektronischer Akte
- ✓ Einsicht für Endkunden überwiegend per App

## Kapitalanlagen: offene Fonds, alternative Investmentfonds, Beteiligungen

Vielschichtige Produktwelt - für unsere Partner kein Problem!

Mit unserer Kooperation im Investmentbereich runden Sie Ihre Beratungspalette ab. Organisatorische Herausforderungen wie Antragsbearbeitung, Dokumentation und Archivierung sind im Online-Portal bestens handelbar - das verschafft Ihnen Freiraum für das Wichtigste, die individuelle Kundenberatung.

Von Produktinformation bis Fondsentwicklung - alles steht in Ihrem Design zur Verfügung. Bei Bedarf können Sie auf ein professionelles Backoffice zurückgreifen!

Investment mit gBnet – von Profis für Profis!



# Marketingunterstützung

Damit Sie sich im Beratungsalltag ganz Ihren Kunden widmen können, unterstützen wir Sie gerne mit unserem Know-how in Bezug auf das Marketing. Für unsere Partner halten wir eine Bandbreite an Tools und Materialien online und in gedruckter Form bereit:

## Print

- ✓ Beratungsbroschüren
- ✓ Sparteninformationen
- ✓ Flyer
- ✓ Leistungsübersichten
- ✓ FAQ-Listen
- ✓ Hochwertige Druckstücke

## Online

- ✓ Erklärfilme
- ✓ Blogs
- ✓ Themenwochen
- ✓ Tariforientierungen
- ✓ Highlight-Listen
- ✓ Individualisierbare PDF-Dokumente

## Marketing Box

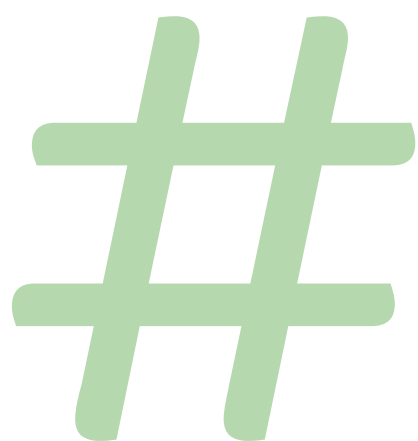
- ✓ Newsticker
- ✓ Individualisierbare Kundenzeitschrift „Trends & Fakten“
- ✓ Basis-Paket für Ihr Corporate Design
- ✓ Support für Ihre Werbemittel



## Nachhaltigkeit

Bestimmt verspüren Sie im Kundengespräch auch eine stetig steigende Nachfrage zu nachhaltigen Produkten. gBnet ist in diesem Bereich Vorreiter und bietet Ihnen schon jetzt viele Lösungen. Neben diversen nachhaltigen Produkten und einem rabattierten Ökostrom-Rahmenvertrag findet das Thema in allen Unternehmensbereichen Beachtung und Einfluss. Nutzen Sie gBnet als grünen Partner für Ihre Lieferkette!

- ✓ DNK-Erklärung
- ✓ Nachhaltige AV-Policen & Kapitalanlagen
- ✓ Zertifizierung Gemeinwohl
- ✓ Grüne Sachversicherungen
- ✓ Rahmenvertrag mit Naturstrom
- ✓ Fachbeirat „Nachhaltigkeit“
- ✓ Waldretter-Projekt
- ✓ Beratung „Grünes Maklerbüro“



**gbnet**  
goes  
green

Wir sind  
klima-  
positiv

# Tarifwelt

	gBnet-fullsize	gBnet-intro	gBnet-zero
<b>Allgemein</b>			
Aktienbeteiligung	✓	—	—
Cyberdrittsschadendeckung für Ihr Unternehmen	✓	✓	—
Bestandsübertragungen Pooling	✓	✓	—
Bestandsumdeckungen in Deckungskonzepte	✓	✓	✓
Zugang gBnet-PartnerPortal (M1)	✓	✓	✓
GDV-Datenlieferung	✓	✓	✓
BiPro-Schnittstelle	✓	✓	✓
gBnet-Akademie	✓	✓	✓
Marketingunterstützung	✓	✓	✓
<b>Komposit Privat</b>			
Ausschreibungsservice	✓	—	—
Erhöhte Courtage	✓	✓	—
Rahmenverträge / Pooling	✓	✓	✓
Fachlicher Support durch Underwriter	✓	✓	✓
Exklusive Deckungskonzepte	✓	✓	✓
Tarifrechner (FuB) mit Altтарifvergleich	✓	✓	✓
Hohe Service-Level (Inhouse) von Antrag bis Schaden	✓	✓	✓
<b>Komposit Gewerbe</b>			
Ausschreibungsservice	✓	—	—
Erhöhte Courtage	✓	✓	—
Rahmenverträge / Zielgruppenkonzepte / Pooling	✓	✓	✓
Fachlicher Support durch Underwriter	✓	✓	✓
Exklusive Deckungskonzepte	✓	✓	✓
Tarifrechner (Thinksurance)	✓	✓	✓
Hohe Service-Level (Inhouse) von Antrag bis Schaden	✓	✓	✓
<b>Personenversicherung</b>			
Keine Stornoreserve	✓	—	—
Fachlicher Support	✓	—	—
Angebotservice	✓	—	—
Risikovorangeservice	✓	—	—
Kontinuierliche Marktbeobachtung und -evaluierung	✓	—	—
Pooling (LV / KV)	✓	—	—
Tarifrechner (FuB) mit Altтарifvergleich	✓	✓	—
Exklusives BU-Produkt mit Sonderbedingungen (Solitär <i>Exklusiv</i> ) ohne Stornoreserve	✓	✓	✓
<b>Baufinanzierung und Investment</b>			
Mit Gewerbezulassung über Kooperationspartner	✓	✓	—
Ohne Gewerbezulassung über Kooperationspartner	✓	✓	—
	ab 120 € / Monat*	ab 70 € / Monat*	0 € / Monat

\*Beiträge inkl. Mehrwertsteuer

# Ihre Ansprechpartner im Außendienst



## **Frank Brodbeck**

Leiter Fachbereich Consulting,  
Leiter Kompetenzzentrum Personenversicherung

✉ [frank.brodbeck@germanbroker.net](mailto:frank.brodbeck@germanbroker.net)

☎ 02331/ 8045-271



## **Oliver Pyzik**

Makler Consultant

✉ [oliver.pyzik@germanbroker.net](mailto:oliver.pyzik@germanbroker.net)

☎ 02331/ 8045-272

## Ihre Ansprechpartnerinnen im Innendienst



### **Leoni Schwarzer**

Maklersupport im Innendienst

✉ [leoni.schwarzer@germanbroker.net](mailto:leoni.schwarzer@germanbroker.net)  
☎ 02331/ 8045-275



### **Christina Kufahl**

Maklersupport im Innendienst

✉ [christina.kufahl@germanbroker.net](mailto:christina.kufahl@germanbroker.net)  
☎ 02331/ 8045-274



## **Redakteur und Herausgeber dieser Informationen**

germanBroker.net Aktiengesellschaft  
Feithstraße 129  
58097 Hagen  
Tel: 02331 8045-0  
Fax: 02331 8045-3100  
E-Mail: [info@germanbroker.net](mailto:info@germanbroker.net)  
Homepage: [www.germanbroker.net](http://www.germanbroker.net)

## **Haftungsausschluss/ Nutzungsbestimmungen**

Die Inhalte dieser Broschüre wurden mit größtmöglicher Sorgfalt erarbeitet. Aktualisierungen der Inhalte finden regelmäßig statt. Dennoch sind Fehler nicht auszuschließen. Hinweise und Korrekturen senden Sie bitte an den Herausgeber. Eine Haftung für die Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität dieser Broschüre kann trotz sorgfältiger Prüfung nicht übernommen werden. Der Herausgeber übernimmt insbesondere keinerlei Haftung für eventuelle Schäden oder Konsequenzen, die durch die Nutzung der angebotenen Inhalte entstehen. Etwaige rechtliche Hinweise, Empfehlungen und Auskünfte sind unverbindlich; eine Rechtsberatung findet nicht statt.

## **Urheberrechte**

Alle in dieser Broschüre veröffentlichten Inhalte (Texte, Grafiken, Bilder, Layout usw.) unterliegen dem Urheberrecht. Jede vom Urheberrechtsgesetz nicht zugelassene Verwertung bedarf vorheriger schriftlicher Zustimmung der jeweiligen Berechtigten. Downloads und Fotokopien für den privaten, nicht kommerziellen Gebrauch sind grundsätzlich zulässig. Die unerlaubte Reproduktion oder Weitergabe einzelner Inhalte oder kompletter Seiten wird straf- und zivilrechtlich verfolgt. Das Copyright für Texte und Bilder/Grafiken liegt, soweit nicht anders vermerkt, beim Herausgeber. Redaktionsstand Januar 2022.

